

Directeur Régional H/F

Description du poste

Force de proposition auprès de la Directrice des ventes à laquelle vous êtes rattaché, vous pilotez l'activité de plusieurs points de vente et déployez la politique de l'enseigne auprès des Responsables de magasins afin d'optimiser le chiffre d'affaires et la rentabilité des magasins tout en veillant au respect des normes et des procédures.

Vos missions

- Le management: vous recrutez et développez vos équipes à travers leur formation, leur évaluation et l'organisation de leurs missions. Vous les animez et les sensibilisez autour de la relation clients.
- L'animation commerciale des magasins : vous définissez le plan d'action commerciale, les objectifs, les moyens et le suivi des indicateurs commerciaux pour optimiser le chiffre d'affaires conformément au concept « service, commerce, cliente ». Vous vous assurez également de la bonne application des préconisations merchandising.
- Vous pilotez l'analyse des résultats des ventes, vous êtes garant de la conformité des magasins, de l'optimisation de la gestion des stocks et du respect des procédures et de la législation sociale. Enfin, vous assurez le relais avec le siège ainsi que la relation avec les prestataires de services et les centres commerciaux.

Description du profil

- De formation supérieure, vous justifiez d'une expérience significative sur un poste similaire acquise idéalement dans le secteur du Retail en gestion multi-sites.
- Vous possédez de solides compétences managériales et commerciales et avez une forte sensibilité produit.
- Votre dynamisme, votre réactivité, votre ténacité et votre capacité à fédérer seront les clés de votre réussite.
- Personne de terrain, vous aimez relever des nouveaux challenges professionnels et évoluer dans une entreprise dynamique.
- Vous parlez anglais couramment.