

Export Area Manager H/F

Description du poste

Au sein de la direction internationale et rattaché au Directeur international, vous êtes l'interlocuteur privilégié des partenaires franchisés ou affiliés sur votre zone export. A ce titre, vous accompagnez au quotidien l'ensemble des partenaires dans leur activité et leur stratégie :

Vos missions

- Animation, suivi de l'activité commerciale export et des résultats des partenaires.
- Mise en œuvre auprès de nos partenaires de la politique du Groupe sur les aspects commerciaux, prix, produits, merch/vitrines.
- Réalisation du reporting pour la direction (performance des magasins, performance des équipes, performance des collections).
- Mise en place d'un conseil pointu et d'un service client de qualité auprès de vos partenaires en collaboration étroite avec le service ADV.
- Coordination d'une équipe de trois personnes sur sa zone : un Chargé de Marketing Export, un Chargé de l'administration des ventes export et un Gestionnaire Export.

Pour ce poste, des déplacements sont à prévoir.

Description du profil

- De formation supérieure, vous bénéficiez d'une expérience commerciale export confirmée ou d'une expérience de Chef de région acquise idéalement dans le secteur du textile et de préférence sur un réseau de distribution retail.
- Votre sens commercial et du résultat, votre leadership, votre autonomie, votre force de conviction, associés à d'excellentes capacités d'analyse et d'initiative vous garantiront pleine réussite dans le poste.
- De profil international, vous maîtrisez impérativement l'anglais. La connaissance de SAP serait un plus.